LA MEILLEURE FACON DE REMONTER LE COURANT

PUBLIC	Chef d'Entreprise, Directeur Commercial, Directeur de Zone, Directeur Régional, Chef d'Etablissement, Adjoint de Direction, Direction, Responsable de Service, Commercial, Team Manager, toute personne ayant à retrouver une nouvelle motivation ou l'amplifier dans le cadre de son rôle dans l'entreprise
OBJECTIFS	➢ **Prendre conscience des ingrédients de la motivation** ➢ **Reconquérir ce territoire ou l'être se développe et incorpore la notion de l'effort** ➢ **Se re-situer dans le groupe et avec soi-même** ➢ **Etre concret** ➢ **Trouver comment insuffler à son tour la motivation à son collaborateur** ➢ **Etre motivé** ➢ **Se Fixer et savoir fixer des objectifs de motivation** ➢ **Atteindre des objectifs**
PROGRAMME **7h** **2 jours (2 modules)** **7h**	***1 er MODULE :*** ***LA MOTIVATION*** - Définition et le mot force - Revenir sur un travail et améliorer la précision de celui-ci ***SOI ET LA MOTIVATION*** - Parlons de nous et trouvons nous ***QUELQUES CLES SUR LA MOTIVATION*** - La motivation individuelle - La motivation du groupe - L'efficacité = la compétence X la motivation ***2 ème MODULE :*** ***LA MOTIVATION PRATIQUE (à l'état pur)*** - **La préparation** - **Le chemin de la motivation (voyage 2 jours)** ***3 ème MODULE :*** ***LA GRILLE DE RETOUR*** - Bilan et ses questions - « *Personne ne sait qui il est avant d'avoir été mis à l'épreuve* » Steven Spielberg ***LA SANTE ET LA FORME*** - Entretenir son bien être physique - « Forcer oui – Forcing non » ***LE FILM DE MOTIVATION*** - Concevoir et « conceptionner » le scénario de son film
DURÉE	⇒ **24 heures / 4 journées**
HORAIRES	⇒ **9H - 12H30 / 13H30 – 17H00 (Pauses : 10H30/10H45 – 15H00/15H30) hors .**
ANIMATION	⇒ **Consultant en MANAGEMENT/DYNAMIQUE DE GROUPE**
COUT/MODULE	⇒ **……. € HT**